

Beispiele für kluge Rechner!

Beispiel 3 – Neue Geschäftsfelder erschließen

Sie sind Studierender/Absolvent bzw. Ausbildungsbetrieb der Deutschen Hochschule für Prävention und Gesundheitsmanagement (**DHfPG**). Die im Studium vermittelten Kenntnisse und Kompetenzen, beispielsweise in Trainingsplanung und Ernährungsberatung, wollen Sie im Rahmen eines Fitnessprofils zu **Umsatz** machen. Zusätzlich haben Sie das Ziel, Firmen im Rahmen von Maßnahmen zur betrieblichen Gesundheitsförderung (**BGF**) als Kunden zu gewinnen. Aufgrund fehlender apparativer Testgeräte favorisieren Sie manuelle und einfache sportmotorische Tests.



Die **HealthCenter** Produktreihe ist komplett hersteller- und produktunabhängig. Das bedeutet: Auf der Basis Ihrer individuellen Anforderungen finden wir im Rahmen der Bedarfsanalyse eine **maßgeschneiderte Softwarelösung**. Neue Bausteine könnten jederzeit als Ergänzung nachinstalliert werden. Hauptbestandteil Ihrer Softwarelösung ist das Modul **Euro Fitness Profil®**.

Vergleich Kaufpreis – Miete: Das Wichtigste im Überblick

<u>Kaufen in Euro</u>	<u>Mieten in Euro</u>	<u>Erstlaufzeit Miete</u>	<u>Mieten in Euro nach Erstlaufzeit</u>
980,-	79,-	12 Monate	25,30

Kaufen und Prozente kassieren

Der reguläre Kaufpreis des Upgrades beträgt 980 Euro und enthält bereits den Beitrag für 1 Jahr Update- u. Supportservice in Höhe von 90 Euro. Bei Vorkasse reduziert sich der Verkaufspreis um 10%. Im günstigsten Fall erfordert der Kauf des Upgrade einen Kapitaleinsatz von 852 Euro. Damit die Software immer dem neuesten Stand entspricht, empfiehlt sich die Fortführung des im Kaufpreis für ein Jahr enthaltenen Update- und Supportservice von monatlich 7,50 Euro ab dem 13. Monat.

Clever mieten

Wird anstelle des Kaufs gemietet, beträgt der monatliche Kapitaleinsatz **nur 79 Euro**. Die Erstlaufzeit des Mietvertrages liegt bei 12 Monaten und errechnet sich aus der Summe des regulären Verkaufspreises, geteilt durch die monatliche Miete (980 Euro/79 Euro = 12 Monate).

Sofort Geld verdienen statt ausgeben!

Die monatliche Softwaremiete amortisiert sich beispielsweise bereits durch zwei durchschnittliche Mitgliedsbeiträge! Oder noch deutlicher – bei einem angenommen sehr günstigen Preis von 39 Euro für einen Eingangstest erwirtschaften Sie mit dem Einsatz der Software bereits ab dem 3. Eingangstest **GEWINNE**.

Fortführung der Miete nach der Erstlaufzeit

Sie wollen Ihre Software auch nach der Erstlaufzeit weiter nutzen? Die neue Monatsmiete wird dann noch mal günstiger. Für dieses Beispiel bedeutet das: Ab dem 13. Monat investieren Sie nur noch 2% des regulären Verkaufswertes Ihrer Softwareausstattung, zuzüglich eines Anteils für Update- und Supportservice.

Ihre Monatsmiete für eine **optimale** und **stets aktuelle** Softwarelösung beträgt dann **nur noch 25,30 Euro!**

