

Beispiele für kluge Rechner!

Beispiel 1 – Neuanschaffung der Software HealthCenter Pro
Ihr Fitness- oder Gesundheitsunternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, mit gesundheitsorientierten Tests und individueller Trainingsbetreuung (mehr) **Geld zu verdienen** und eine **höhere Kundenbindung** zu erreichen. Gleichzeitig wollen Sie durch Kooperationen mit Unternehmen **Umsätze** im Bereich betriebliches Gesundheitsmanagement generieren.



Aufgrund der Bedarfsanalyse fällt die Entscheidung zugunsten der Software **HealthCenter Pro**, unsere umfangreichste Softwarelösung, welche auch spezielle Module für Gesundheitsmanagement (**BGM**) und Gesundheitsförderung (**BGF**) im betrieblichen Umfeld beinhaltet.

Vergleich Kaufpreis - Miete

Das Wichtigste im Überblick

<u>Kaufen in Euro</u>	<u>Mieten in Euro</u>	<u>Erstlaufzeit Miete</u>	<u>Mieten in Euro nach Erstlaufzeit</u>
2.430,-	79,-	31 Monate	63,80

Kaufen und Prozente kassieren

Der reguläre Kaufpreis liegt bei 2.430 Euro. In diesem Preis enthalten sind 12 Monate Update- und Supportservice in Höhe von 240 Euro. Wird als Zahlungsweise Vorkasse gewählt, reduziert sich der Verkaufspreis um 10% auf 2.187 Euro. Damit die Software immer dem neuesten Stand entspricht, empfiehlt sich die Fortführung des im Kaufpreis für ein Jahr enthaltenen Update- und Supportservice von monatlich 20 Euro ab dem 13. Monat.

Clever mieten

Wird anstelle des Kaufs gemietet, beträgt der monatliche Kapitaleinsatz **nur 79 Euro**. Die Erstlaufzeit des Mietvertrages liegt bei 31 Monaten und errechnet sich aus der Summe des regulären Verkaufspreises, geteilt durch die monatliche Miete (2.430 Euro/79 Euro = 31 Monate).

Sofort Geld verdienen statt ausgeben!

Die monatliche Softwaremiete amortisiert sich beispielsweise bereits durch zwei durchschnittliche Mitgliedsbeiträge! Oder noch deutlicher – bei einem angenommen sehr günstigen Preis von 39 Euro für einen Eingangstest erwirtschaften Sie mit dem Einsatz der Software bereits ab dem 3. Eingangstest **GEWINNE**.

Fortführung der Miete nach der Erstlaufzeit

Sie wollen Ihre Software auch nach der Erstlaufzeit weiter nutzen? Die neue Monatsmiete wird dann noch mal günstiger. Für dieses Beispiel bedeutet das: Ab dem 32. Monat investieren Sie nur noch 2% des regulären Verkaufswertes Ihrer Softwareausstattung, zuzüglich eines Anteils für Update- und Supportservice.

Ihre Monatsmiete für eine **optimale** und **stets aktuelle** Softwarelösung beträgt dann **nur noch 63,80 Euro!**

